

Litasco

Créée en 2000, et détenue à 100 % par sa maison mère, Litasco est la filiale de commercialisation et de trading de Lukoil, une société privée qui est le deuxième producteur russe de pétrole. Le siège de Litasco est à Genève. Elle est implantée à Hong Kong, Singapour, Nur-Sultan (Kazakhstan), Rotterdam, Dubaï et New York. Elle possède des bureaux de représentation en Inde, à Moscou et Houston. En 2017, ce négociant regroupait environ 450 employés.

Lors de sa création, Litasco travaillait uniquement pour le compte de Lukoil. La société de négoce avait pour objectif de vendre, d'optimiser et de valoriser la quasi-totalité de la production de pétrole de sa maison mère, et d'approvisionner les raffineries de Lukoil en Italie, aux Pays Bas, en Roumanie et en Bulgarie (ce qu'elle fait toujours aujourd'hui). Progressivement, Litasco s'est ouvert à l'international en négociant le pétrole produit par Lukoil au Kazakhstan, en Ouzbekistan, en Azerbaïdjan, en Irak, en Egypte, et en intervenant pour le compte de tiers en Afrique, en Amérique du Nord et du Sud et en Asie du Sud Est. En 2015, le pétrole produit par Lukoil représentait la moitié du négoce de Litasco. En 2020, Litasco révélait que 37 % de son activité était consacrée à Lukoil, ce qui impliquait que pour 63 % (presque les 2/3 de ses activités) elle travaillait pour le compte de tiers.

Litasco possède des capacités de stockage de 4 millions de m³ localisées aux Pays Bas dans la zone ARA, en Scandinavie, en France, en Espagne, en Egypte, sur les bords de la Mer Noire, à Malte, au Vietnam, sur le Golfe du Mexique et à Cushing aux Etats Unis.

En 2019, Litasco a négocié 103 millions de tonnes de pétrole et 84 millions de tonnes de produits pétroliers, ce qui représentait 3,8 millions de b/j. En 2018, 182 millions de tonnes de pétrole et de produits pétroliers, soit 3,7 millions de b/j avaient été négociés. En 2016, le volume journalier moyen des transactions était de 3,6 millions de b/j. Par l'ampleur des volumes négociés, la société de négoce est comparable à Gunvor et Mercuria, mais se situe loin derrière Vitol, Trafigura et Glencore. Litasco est plus particulièrement actif en Europe du Nord Ouest, en Mer Noire et en Méditerranée.

Les activités liées au shipping sont prises en charge par Eiger Shipping, une filiale à 100 % de Litasco dont le quartier général est à Genève et les autres bureaux à Singapour, Houston, New York, Dubai et Rotterdam.

Suite aux sanctions qui ont frappé la Russie en août 2017 pour son ingérence dans l'élection présidentielle américaine de 2016 (trois ans après celles de 2014 consécutives à l'annexion de la Crimée et au support apporté par la Russie aux séparatistes ukrainiens),

Lukoil a envisagé de vendre Litasco, car il lui était très difficile de trouver des financements en dollar indispensables au négoce des matières premières. La décision devait être prise par sa maison mère en novembre 2017. Elle fut reportée. En décembre 2020, Litasco était toujours en activité et filiale à 100 % de Lukoil. En 2019, son chiffre d'affaires était de 122,79 milliards de dollars.

Sources documentaires

Litasco, Site Internet.

Litasco, *Litasco Group Booklet*, January 2014.

Sallier P.A., “Le géant russe Lukoil étudie la vente de son bras commercial de Genève,” *La Tribune de Genève*, 06/09/2017.

Zhannikov D., Ershov A., Russia’s Lukoil considers selling Swiss trader Litasco, Reuters, August 30, 2017.